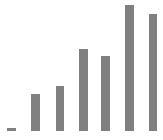


Aktionärsbrief

Juni 2008





Highlights des Jahres 2008 in Stichworten

IT-Infrastrukturprojekte

52 Mitarbeiter

110 Bestandskunden
+7,8 Prozent in den ersten 5 Monaten

Thales Defence
erster aps-AV® Kunde

IT-Service

>70 Prozent langfristiges Wachstum

**Sponsoring auf der IDM -
dem Nürburgring**

+85,3 Prozent Projektvolumen

Sehr geehrte Aktionärinnen und Aktionäre,

das laufende Geschäftsjahr hat für die n.runs AG vielversprechend begonnen. Mit einem Auftragseingang in den ersten fünf Monaten des Jahres 2008 in Höhe von EUR 6,2 Millionen haben wir den höchsten Auftragseingang der Unternehmensgeschichte realisieren können. Dieser liegt rund 47,6 Prozent über dem vergleichbaren Vorjahreswert und hat gegenüber dem Wert des ersten Quartals 2008 nochmals an Dynamik gewonnen. Bereits heute ist absehbar, dass wir bei gleichbleibend guter Auftragslage mit dem Geschäftsjahr 2008 das beste Jahr der Unternehmensgeschichte abschließen werden. Nicht zuletzt ist diese Entwicklung Ausdruck unserer umfangreichen Beratungsleistungen sowie der allgemein starken Nachfrage nach IT-Sicherheit und IT-Infrastruktur. Diese Entwicklung spiegelt sich auch im Wachstum der Kundenbasis wider, die wir in den ersten fünf Monaten des Jahres 2008 mit 8 Neukunden auf 110 Bestandskunden erhöhen konnten. Auch die Projektvolumina und –laufzeiten befinden sich auf dem höchsten Stand der Unternehmensgeschichte.

Neben dem starken Consultinggeschäft der ersten fünf Monate des Geschäftsjahres 2008 haben wir unsere Hochsicherheitslösung aps-AV® erfolgreich im Markt positioniert. Bereits im Juni 2008 entschied sich die Thales Defence, ein führender Rüstungs- und Raumfahrtkonzern für unsere Hochsicherheitslösung aps-AV®. Bei zwei weiteren Interessenten erwarten wir in naher Zukunft ebenfalls Abschlüsse. Darüber hinaus existieren in Deutschland über 100 primäre Zielkunden (Kunden mit über 15.000 E-Mail Accounts), von denen bereits ein Großteil ein konkretes Produktangebot unserer Softwarelösung vorliegen hat.

Weiter konnten wir im Februar 2008 auf der CeBIT in Hannover wichtige Kontakte zu potentiellen Interessenten aufbauen. Besonders erwähnenswert sind hier Gespräche mit international führenden Anti-Viren-Herstellern über Kooperationsmöglichkeiten. Neben dem aktiven Vertrieb arbeiten wir parallel an Weiterentwicklungen der Kernarchitektur Appliaction Protection System, die das Marktpotenzial weiter ausschöpfen.

Für das Gesamtjahr 2008 erwarten wir bei gleichbleibender Auftragslage ein deutliches Umsatzwachstum gegenüber dem Geschäftsjahr 2007, bei einem positiven Consultingergebnis. Für den Bereich Applications sind wir nach dem ersten Vertragsabschluss der Thales Defence sehr zuversichtlich, weitere Lizenzabschlüsse unserer aps-AV® zu vermelden. Unser mittelfristiges Ziel ist es, rund 50 Prozent des Umsatzes aus der Sparte Applications zu generieren und so das Wachstum der n.runs planbarer und skalierbarer zu gestalten.

Oberursel, Juni 2008

Ihr Vorstand



Andreas Bruns

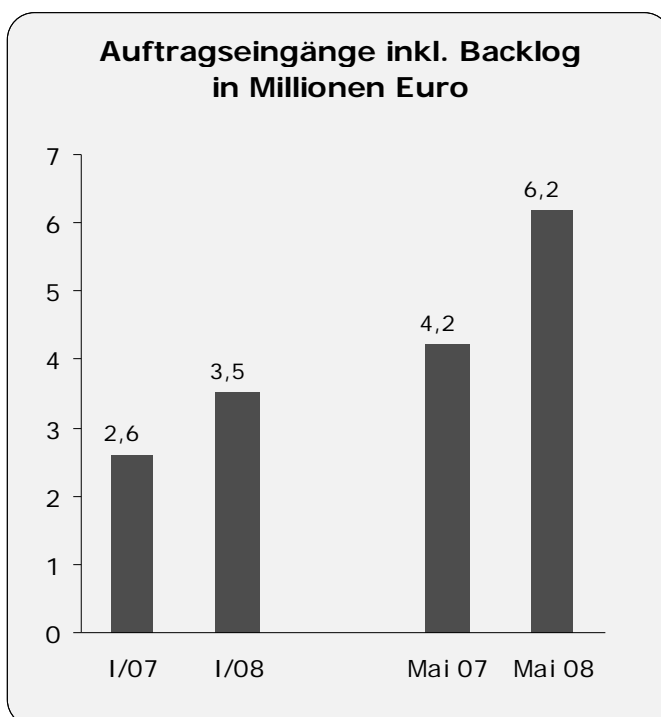


Donald Lee

Vielversprechender Start ins Geschäftsjahr 2008

Auftragseingang auf Rekordhöhe

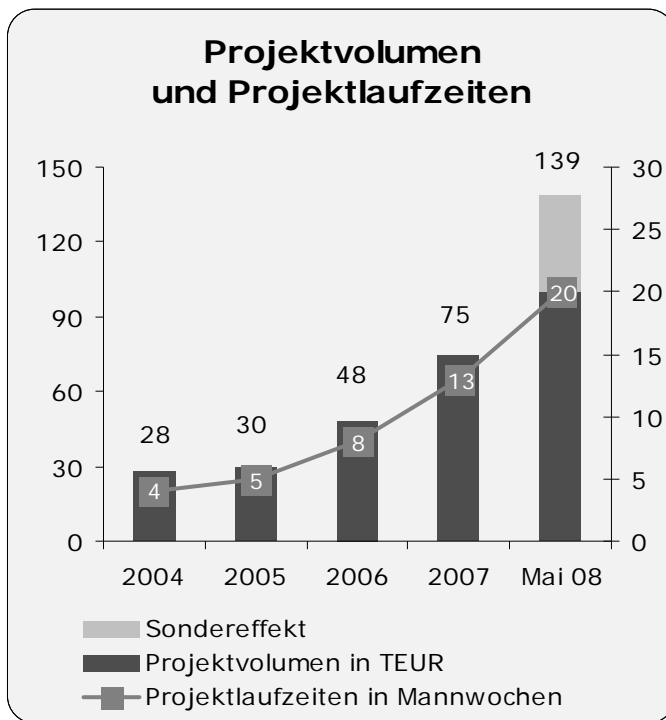
Mit einem Auftragsbestand inkl. Backlog von EUR 3,5 Millionen ist die n.runs AG gut ins Jahr 2008 gestartet. Der Wert des ersten Quartals liegt rund 34,6 Prozent über dem Vorjahresvergleichswert von EUR 2,5 Millionen und verdeutlicht die erfolgreiche Arbeitsmethodik der n.runs AG sowie die bestehende starke Nachfrage nach IT-Sicherheits- und Infrastrukturlösungen. Bereits zwei Monate später erhöhte sich der abgearbeitete Auftragsbestand zuzüglich noch zu bearbeitender Aufträge auf EUR 6,2 Millionen. Hierin enthalten ist ein Großprojekt bei einem führenden US-amerikanischen Suchmaschinenbetreibers. Zusätzlich ist im Auftragseingang als Backlog für das Jahr 2009 knapp EUR 1,0 Million enthalten. Demnach hat die n.runs AG bereits in den ersten fünf Monaten nahezu den Gesamtumsatz des Jahres 2007 fest in den Büchern stehen. Besonders stark entwickelt sich die Nachfrage nach IT-Infrastrukturprojekten.



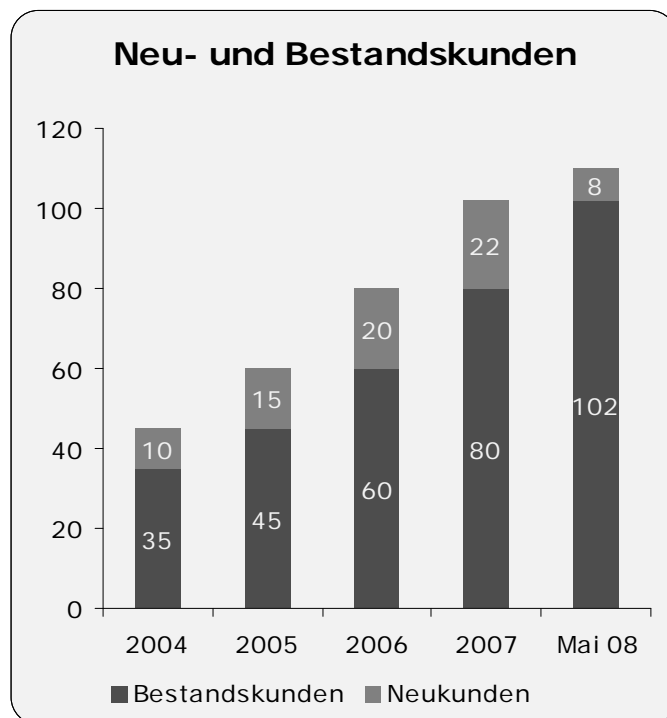
Projektvolumina und -laufzeiten auf Rekordniveau

Die positive Geschäftsentwicklung spiegelt sich auch in den Projektvolumina und -laufzeiten wieder. So erhöhte sich das durchschnittliche Volumen je IT-Projekt gegen Ende Mai 2008 um 85,3 Prozent auf einen Rekordwert von EUR 139.000. Auch die Projektlaufzeiten erhöhten sich um 7-Mannwochen auf einen Wert von 20-Mannwochen. Highlight des ersten Quartals war die Auftragsakquirierung eines großen amerikanischen Software- und Internetkonzerns, der führend im Bereich Internetsuchmaschinen ist. Das Erstauftragsvolumen lag über dem bisherigen Durchschnitt. Der Auftrag ist umso erfreulicher, da die n.runs AG über keinen aktiven internationalen Vertrieb verfügt und somit ohne Akquiseaufwand gewonnen

wurde. Nicht zuletzt drückt dies die hohe Reputation der n.runs AG auf internationaler Ebene aus. Aufgrund der starken Auslastung in den ersten fünf Monaten des Jahres 2008 ist das Projektvolumen außerordentlich positiv verzerrt. Mittelfristig plant die n.runs AG Projektvolumina dieses Niveaus nachhaltig zu erreichen. Insbesondere mit der neuen Softwarelösung für Großunternehmen, regierungsnahe Organisationen sowie Unternehmen mit hohen Sicherheitsanforderungen (aps-AV®) ist es in Abhängigkeit bestehender E-Mail Accounts der Kunden möglich, Projektvolumina von weit über EUR 100.000 zu realisieren.



Immer mehr Bestandskunden bei der n.runs AG

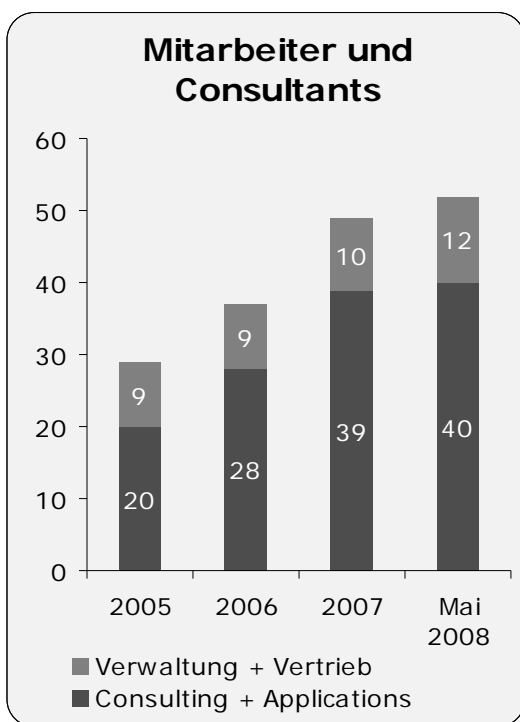


Nach wie vor hat jeder Neukunde weitere Leistungen der n.runs AG geordert. Die Zahl der Stammkunden erhöhte sich zum 31. Mai 2008 auf 110. Die n.runs AG konnte in den ersten fünf Monaten des Geschäftsjahres 2008 insgesamt 8 Neukunden gewinnen. Dies entspricht einem Anstieg von 7,8 Prozent auf Basis des Stammkundengeschäfts des Geschäftsjahres 2007. Besonders erfreulich ist diese Entwicklung, da jeder Neukunde

über ein gewisses Potenzial für Folgeprojekte verfügt. In der Vergangenheit zeigte sich, dass die n.runs AG von jedem Neukunden für weitere Projekte in Anspruch genommen wurde. Diese Entwicklung spiegelt sich auch in den stetig ansteigenden Projektvolumen und –laufzeiten wieder.

n.runs AG im Jahr 2008 weiter auf Expansionskurs

Die n.runs AG erhöhte zum 31. Mai 2008 die Mitarbeiterzahl auf 52. Gegenüber dem Geschäftsjahresende 2007, an dem 49 Mitarbeiter für die Gesellschaft tätig waren, hat sich der Personalbestand um 3 Mitarbeiter oder 6,2 Prozent erhöht. Schwerpunkte der Neueinstellungen lagen im neu geschaffenen Bereich Applications. Teilweise arbeiten eigene Consultants in der Sparte Applications, wodurch Mitarbeiterauslastungen optimiert werden. Der Bereich ist international ausgerichtet und für anstehendes Wachstum gut positioniert.



Weitere Fortschritte im Vertrieb der aps-AV®

Der Vertrieb der ersten Softwarelösung aps-AV® verläuft planmäßig auf nationaler und internationaler Basis. Im ersten Schritt wurden als primäre Zielkunden Großunternehmen und regierungsnahe Unternehmen mit hohem Sicherheitsbedürfnis angesprochen, die über mehr als 15.000 E-Mail Accounts verfügen. In der zweiten Vertriebsoffensive werden sekundäre Zielgruppen angegangen. Parallel wird die aps-Systemplattform für weitere Anwendungsgebiete entwickelt.

Mit der Thales Defence wurde bereits ein erster Referenzkunde gewonnen. Die Thales Defence ist Vertriebspartner für den militärischen und regierungsnahen Bereich. Aufgrund temporärer Vorlaufzeiten zur endgültigen Investitionsentscheidung erwartet die n.runs AG weitere Vertragsabschlüsse im laufenden Jahr 2008. Auch die Gespräche mit führenden Anti-Viren Herstellern, die in der Vergangenheit geführt wurden, verlaufen planmäßig und gestalten sich vielversprechend. Die Vorteile der aps-AV® für bestehende AV-Softwarehersteller liegen in der Zentralisierung bestehender AV-Systeme, mit der der Absatz sowie die Funktionalität von Softwareprodukten gefördert werden kann.

Die Zahl der Mitarbeiter im Bereich Applications erhöht sich zum 31. Mai 2008 auf 11. Der Bereich verfügt über eine aktive Entwicklungs-, Support- und Vertriebsstruktur, die international ausgerichtet ist.

Unabhängige Gutachter schätzen, dass sich allein in Deutschland in den nächsten fünf Jahren ein Marktvolumen für derartige Softwarelösungen von EUR 60 Millionen entwickeln wird. Mit der aps-AV® ist die n.runs AG first mover und verfügt über einen Zeitvorsprung, mit dem strategische Marktanteile besetzt werden können.



Positiver Ausblick für das Gesamtjahr 2008

Aufgrund des starken Auftragseinganges im ersten Quartal 2008 geht der Vorstand bei einer gleichbleibend starken Auftragslage von einer deutlichen Umsatzsteigerung im Geschäftsjahr 2008 für den Bereich Consulting aus. Unter dieser Annahme wird sich auch die Ertragslage des Consultinggeschäfts gegenüber dem Vorjahr erheblich verbessern und ein positives Ergebnis erzielen. Für den Bereich IT.Applications rechnet das Management mit weiteren Lizenzabschlüssen zur aps-AV® im laufenden Geschäftsjahr. Mittelfristig ist angestrebt rund 50 Prozent des Jahresumsatzes aus dem Bereich IT.Applications zu erzielen.

Sponsoring auf der IDM

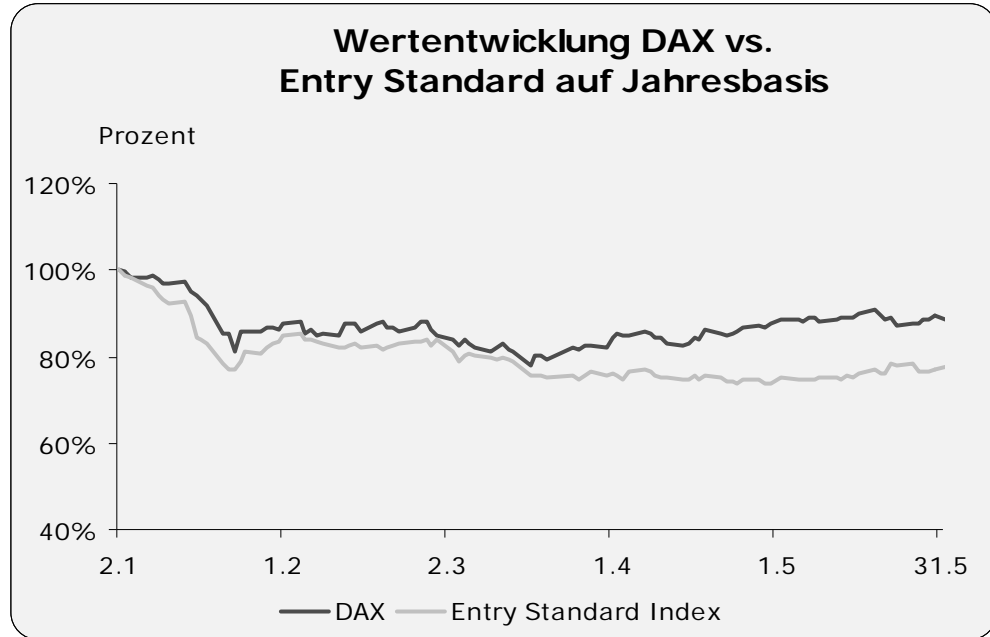
Die n.runs AG sponsort das Hock Racing Team der Internationalen Deutschen Motorradmeisterschaft (IDM) für die Saison 2008. Am 1. Juni 2008 waren neben 25 Mitarbeitern auch 25 Premium-Kunden der n.runs AG auf dem Nürburgring eingeladen. Das Hock Racing Team belegte am Renntag den ersten Platz und krönte damit ein gelungenes Firmenevent. Das Sponsoringvolumen liegt im niedrigen vierstelligen Bereich.



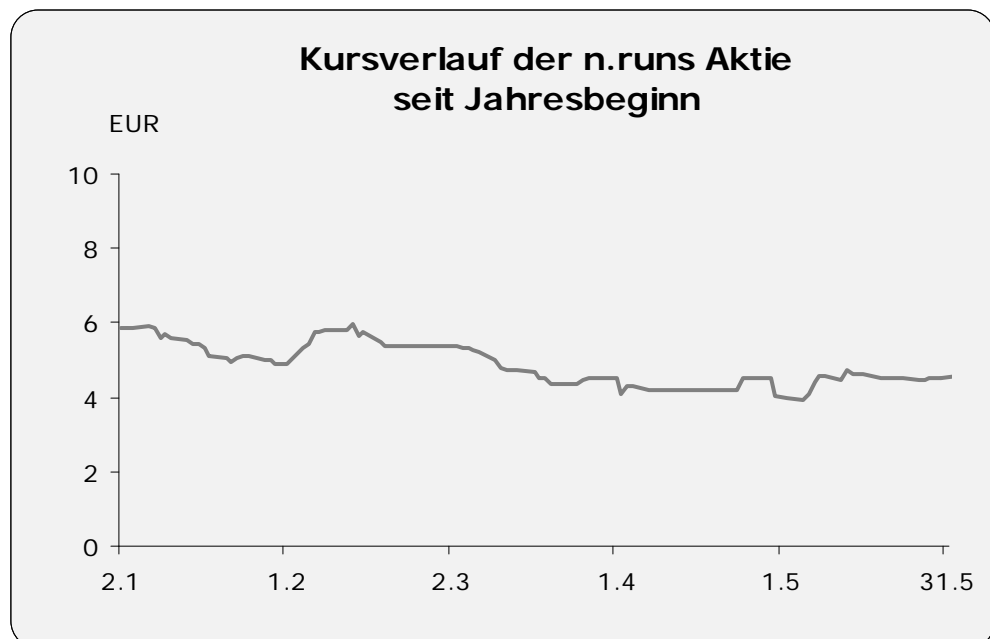
Quelle: n.runs AG

Finanzmärkte gewinnen im Mai 2008 an Stabilität

Die internationalen Finanzmärkte starteten verunsichert ins Jahr 2008. So schloss der Deutsche Aktienindex (DAX) die ersten fünf Monaten des Jahres 2008 mit einem Minus von rund 18 Prozent ab. Auch der Index mit erhöhten Transparenzanforderungen für den Freiverkehr (Entry Standard Index) verlor seit Jahresanfang gut 22 Prozent. Im Mai 2008 stabilisierte sich das Kapitalmarktumfeld. Mit einem Indexstand von 7.018 Punkten notierte der DAX Ende Mai 2008 cirka 7,4 Prozent über dem Schlussstand des ersten Quartals 2008 (6.535 Punkte). In Finanzmarktkreisen wird davon ausgegangen, dass das Größte der amerikanischen Finanzmarktkrise bereits ausgestanden ist.



Die Aktie der n.runs AG entwickelte sich dem Umfeld für Small- und Mid Caps entsprechend und schloss zum 30. Mai 2008 im Frankfurter Handel bei EUR 4,55.



Kapitalmarktevents der n.runs AG überzeugen

Bereits im zweiten Jahr des Börsendebüts weitet die n.runs AG ihr Kapitalmarktengagement mit regelmäßigen Konferenzteilnahmen aus. So wurde die Gesellschaft vom Vorstandsvorsitzenden, Andreas Bruns, am 12. April 2008 auf der Investorenkonferenz der Concord Investment Bank AG in Frankfurt am Main präsentiert. Zusätzlich rundete die Teilnahme an der Entry und General Standard Konferenz 2008 der Deutschen Börse AG die Kapitalmarktaktivitäten im ersten Quartal ab. Auch für die Zukunft ist geplant, regelmäßig an Konferenzen teilzunehmen und einen offenen Dialog mit Teilnehmern des Kapitalmarktes zu führen.

Kommunikation auf Prime Standard Niveau angestrebt

Die n.runs AG publiziert als Unternehmen im Entry Standard über den Anforderungen des Open Markets. Mit regelmäßigen Halbjahresberichten in deutsch und englisch sowie ebenfalls zweisprachigen Unternehmensmeldungen zu relevanten Unternehmensereignissen übererfüllt die n.runs AG die Anforderungen des Entry Standards.

Hohe Beteiligung des Managements

Die Aktionärsstruktur ist auch nach der Kapitalerhöhung am 05. Mai 2008 auf 1.150.000 Aktien von institutionellen Investoren geprägt, auf die rund 71 Prozent des Aktienkapitals entfällt. Mit rund 14 Prozent stellen private Investoren mit einem Anteil von jeweils unter zehn Prozent die zweitgrößte Interessengruppe. Rund 13 Prozent der Gesellschaftsanteile sind dem Management zuzuordnen.



Finanztermine 2008

12. März 2008	Concord Stock Day 2008
29. April 2008	Entry- und General Standard Konferenz
Juni 2008	Geschäftsbericht 2007
Juni 2008	Aktionärsbrief
August 2008	Ordentliche Hauptversammlung
September 2008	Halbjahresbericht 2008
November 2008	Aktionärsbrief

Herausgeber:

n.runs AG, Oberursel
Vorstandsbereich Finanzen
V.i.S.d.P. Andreas Bruns

Konzeption/ Design:

GFEI Gesellschaft für Effekteninformation mbH
Carl Bosch Haus
Hamburger Allee 26-28
D-60486 Frankfurt am Main

Texte:

n.runs AG
GFEI Gesellschaft für Effekteninformation mbH

Grafiken

n.runs AG
GFEI Gesellschaft für Effekteninformation mbH

Dieser Aktionärsbrief enthält zukunftsbezogene Aussagen, die die gegenwärtigen Ansichten des Managements der n.runs AG hinsichtlich zukünftiger Ereignisse widerspiegeln. Jede Aussage in diesem Bericht, die Absichten, Annahmen, Erwartungen oder Vorhersagen sowie die zu Grunde liegenden Annahmen der Gesellschaft wiedergibt oder hierauf aufbaut, ist eine solche zukunftsbezogene Aussage. Diese Aussagen beruhen auf Planungen, Schätzungen und Prognosen, die dem Management der n.runs AG derzeit zur Verfügung stehen. Sie beziehen sich deshalb nur auf den Tag, an dem sie gemacht werden.

Zukunftsbezogene Aussagen sind naturgemäß Risiken und Unsicherheitsfaktoren unterworfen, die dazu führen können, dass die tatsächliche Entwicklung erheblich von den genannten zukunftsbezogenen Aussagen oder den darin implizit zum Ausdruck gebrachten Ergebnissen abweicht. Die n.runs AG übernimmt keine Verpflichtung und beabsichtigt nicht, solche Aussagen angesichts neuer Informationen oder künftiger Ereignisse zu aktualisieren.

Dieser Bericht stellt weder ein Angebot zum Verkauf im Sinne des § 2 Abs. 4 WpPG, noch eine Aufforderung zum Kauf von Wertpapieren dar. Dieser Bericht ist auch in englischer Sprache verfügbar. Bei Widersprüchen zwischen der deutschen und englischen Version gilt ausschließlich der deutsche Wortlaut des Berichts.



n.runs AG

Nassauer Straße 60
61440 Oberursel/Taunus
Telefon: +49 (0) 61 71 699 0
Telefax: +49 (0) 61 71 699 199

contact@nruns.com
www.nruns.com



GFEI Gesellschaft für Effekteninformation mbH

Hamburger Allee 26-28
60486 Frankfurt am Main
Telefon: +49 (0) 69 - 74 30 37 00
Telefax: +49 (0) 69 - 74 30 37 22

n.runs@gfei.de
www.gfei.de